

*VU Spezialisierende Lehrveranstaltung Ökonomie:
Ausgewählte Themen der Ökonomie*

Classroom Game: Präsenzhandel

Dieter Pennerstorfer

dieter.pennerstorfer@jku.at

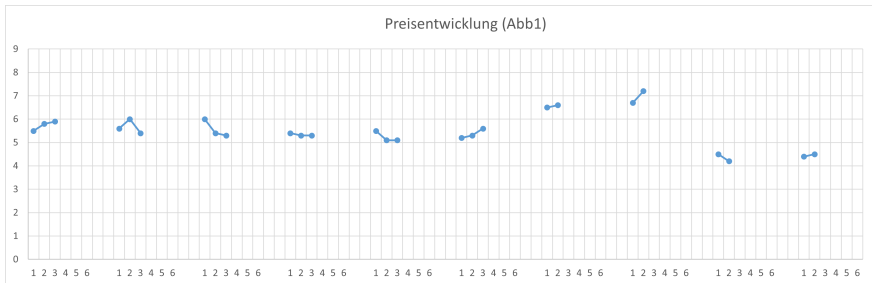
Department of Economics
Johannes Kepler University of Linz

Version: 11. März 2025



JOHANNES KEPLER
UNIVERSITÄT LINZ

Handel und Preise



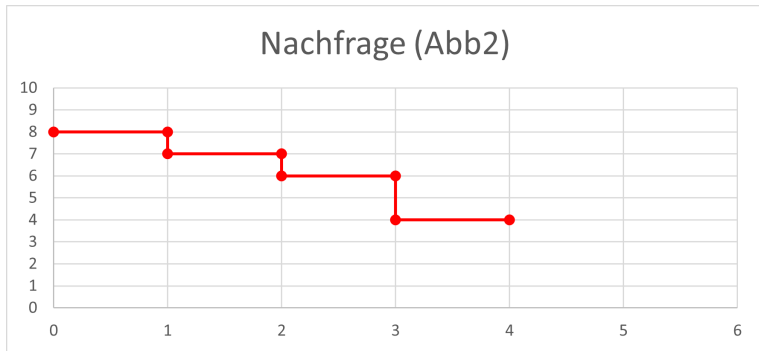
Wert Käufer:innen: 4, 6, 7, 8

Kosten Verkäufer:innen: 3, 4, 5, 5

Anmerkungen:

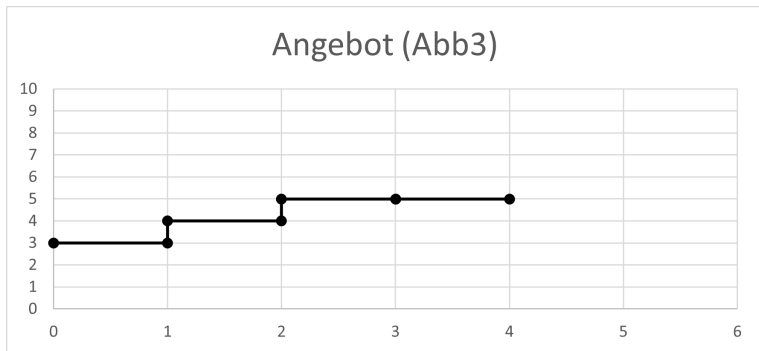
blau: erzielte Preise

Käufer:innen und Nachfrage



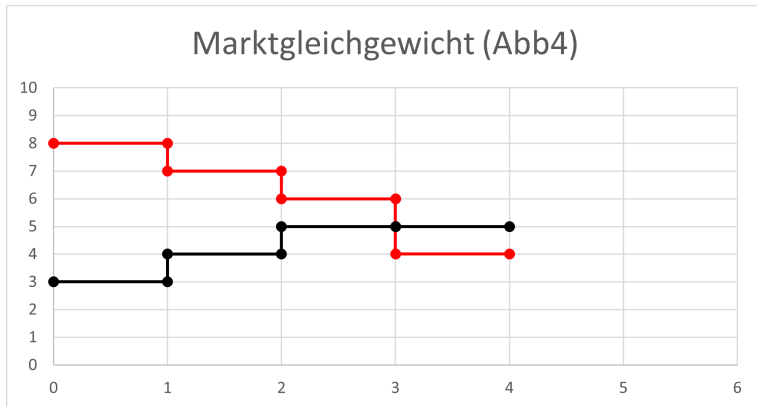
Wert Käufer:innen: 4, 6, 7, 8

Varkäufer:innen und Angebot



Kosten Verkäufer:innen: 3, 4, 5, 5

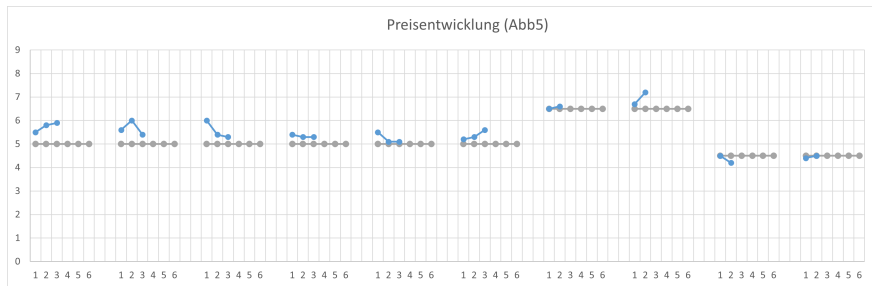
Angebot und Nachfrage



Wert Käufer:innen: 4, 6, 7, 8

Kosten Verkäufer:innen: 3, 4, 5, 5

Handel und Preise: erzielte Preise vs. Gleichgewichtspreis



Wert Käufer:innen: 4, 6, 7, 8

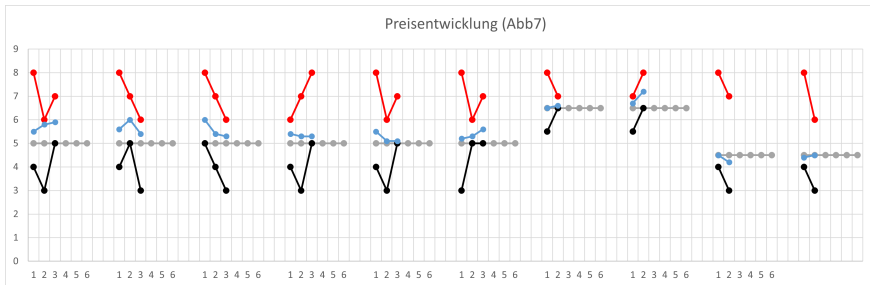
Kosten Verkäufer:innen: 3, 4, 5, 5

Anmerkungen:

blau: erzielte Preise

grau: Gleichgewichtspreise (= erwartete Marktpreise)

Handel und Preise: Wert, Kosten und Preis



Wert Käufer:innen: 4, 6, 7, 8

Kosten Verkäufer:innen: 3, 4, 5, 5

Anmerkungen:

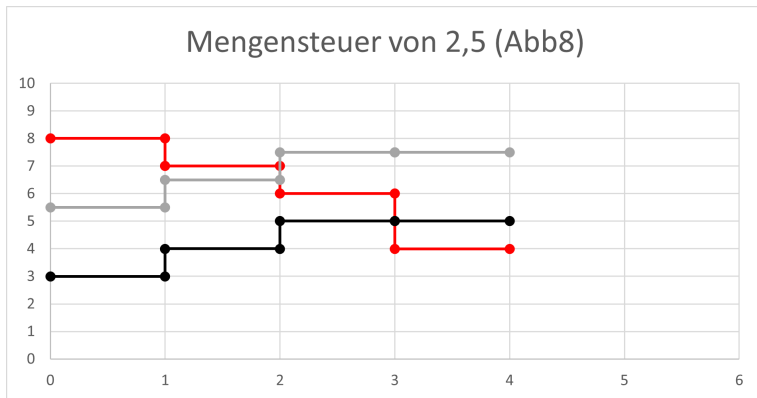
blau: erzielte Preise

grau: Gleichgewichtspreise (= erwartete Marktpreise)

rot: Zahlungsbereitschaft (= Wert) der Käufer:innen

schwarz: (Produktions-) Kosten der Verkäufer:innen

Angebot und Nachfrage mit Steuern

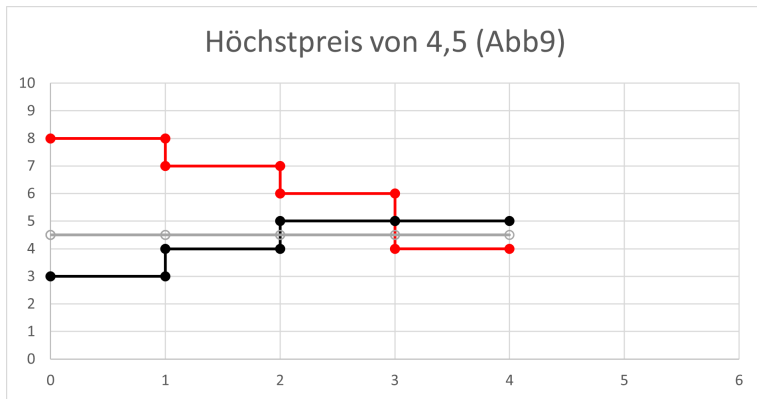


Wert Käufer:innen: 4, 6, 7, 8

Kosten Verkäufer:innen: 3, 4, 5, 5

Kosten Verkäufer:innen (mit Steuern): 5.5, 6.5, 7.5, 7.5

Angebot und Nachfrage mit Höchstpreis



Wert Käufer:innen: 4, 6, 7, 8

Kosten Verkäufer:innen: 3, 4, 5, 5

Marktergebnis

